

JOB POSTING Sales Representatives

Description

Sector: Administration

National Occupational Classification (NOC) : 6411-C

Number of position: 2

Responsibilities:

- Enhance our coffee product sales in physical store, online store and other distribution channels.
- Prepare /negotiate /review sales contract for distribution channels or other whole sale customers.
- Setup action plan followed by company's promotion program.
- Setup customer satisfaction plan for both in store and online store, provide improvement recommendation for in store/online store workflow.
- Draft period sales result report, indicate each product sales volume and analysis the customer consumption trend, to give stock and production guides.

Education

Minimal required training: High school diploma and training of sales (any other combination of education and experience may be considered)

Certification / Accreditation required: None

Experience

Mandatory minimum experience: 3 years of experience in sales.

Skills and Qualities

Language: English (French would be considered an additional asset)

Technology: Good computer skills (Microsoft Office, sales related software)

Other skills or qualities sought:

- Team player with great communication skill
- Familiar with contract terms and negotiation skills for sales contract
- Good attention to details in fast pace work circumstance
- Motivated and fast to learn new things
- Willing to work under high pressure and multitask
- Willing to travel if needed
- Proficient written and spoken English

Work Conditions

Type of contract: Full-time (40-hours/ week), permanent

Employer: Roticana Coffee Company Inc.

Workplace: Fredericton, New Brunswick, Canada

Start date: As soon as possible

Other benefits: \$15 to \$23 / hour (depending on experience)

To apply, send your cover letter and your CV / Resume

by email to: RH@Diversis.ca



OFFRE D'EMPLOI

Représentant /représentante des ventes

Description

Secteur d'activité : Administration

Classification nationale des professions (CNP) : 6411-C

Nombre de postes : 2

Fonctions :

- Améliorer les ventes de produits de café dans les magasins physiques, les magasins en ligne et les autres canaux de distribution.
- Préparer/négocier/assurer le suivi des contrats de vente dans les canaux de distribution ou aux autres clients grossistes.
- Élaborer et mettre en œuvre un plan d'action pour la promotion de l'entreprise.
- Mettre en place un plan de fidélisation de la clientèle pour les magasins physiques et les magasins en ligne, fournir des recommandations d'amélioration pour le flux de travail des magasins physiques et des magasins en ligne.
- Rédiger un rapport périodique sur les résultats des ventes, indiquer le volume des ventes de chaque produit et analyser les tendances consommation des clients, afin de donner des indications sur les stocks et la production.

Éducation

Formation minimum obligatoire : Diplôme d'études secondaire et formation en vente (Toute autre combinaison de scolarité et d'expérience pourra être considérée)

Certification / Accréditation obligatoire : Aucun

Expérience

Expérience minimum obligatoire : 3 années d'expérience en vente

Compétences et qualités

Linguistiques : Anglais (le français serait considéré comme un atout additionnel)

Informatiques / Technologiques: Maîtrise de l'informatique (Microsoft Office, logiciels de ventes)

Autres compétences ou qualités recherchées :

- Capacité de travail d'équipe avec d'excellentes capacités de communication
- Familier avec la terminologie de contrats et compétences en négociation des contrats
- Axé sur la qualité et la rigueur dans un milieu de travail achalandé
- Motivé et capacité d'apprentissage rapide
- Disposé à travailler sous pression et d'exécuter plusieurs types de tâches
- Disposé à se déplacer (au besoin)
- Compétences écrite et à l'orale en anglais

Conditions de travail

Type de contrat : Temps plein (40 heures / semaine), durée indéterminée

Employeur : Roticana Coffee Company Inc.

Lieu de travail : Fredericton, Nouveau-Brunswick, Canada

Date d'entrée en fonction : Dès que possible

Autres avantages : Salaire 15 à 20 \$ / heure selon l'expérience

Pour postuler, envoyez votre lettre de motivation et votre curriculum vitae

par courriel à : RH@Diversis.ca

